



Mit unseren Technologien und Ideen unterstützen wir Entwicklungen in verschiedenen Geschäftsfeldern und bieten innovative Lösungen für neue Produkte. Die Unternehmen der **ACTRON GROUP** verfügen über ein erstklassiges Know-how beim Design-In modernster Technologien sowie über ausgezeichnete Ressourcen in den Bereichen Produktdesign und -entwicklung. Kontinuierlich werden durch die Entwicklung neuer Technologien und Fertigungskonzepte komplementäre Geschäftsfelder erschlossen sowie die Entwicklung eigener Produkte vorangetrieben. Durch Wissens- und Technologietransfer zwischen den verschiedenen Unternehmensbereichen bieten wir unseren Kunden optimale Bedingungen für die Realisierung neuer Produktideen: beginnend mit der ersten Designskizze, über die gesamte Konstruktionsphase bis hin zur Serienproduktion. Unter dem Dach der **ACTRON GROUP** finden Sie folgende Firmen: **ACTRON AG**, **ACTRON POWER GmbH** und **A-Switch GmbH**. Wir sind eine stetig wachsende Unternehmensgruppe und suchen nun Sie ab sofort zur Unterstützung unseres Teams in **Erding**.

Mitarbeiter (m/w/d) Vertriebsinnendienst in Vollzeit | ACTRON AG

EIN VIELSEITIGES UND ABWECHSLUNGSREICHES AUFGABENGEBIET

Sie sind ein wahrer Allrounder. Sie kennen unser Unternehmen, unsere Prozesse und Abläufe bis ins Detail und bilden mit Ihrer Arbeit die Basis für einen äußerst effizienten Ablauf im Einkauf und der Auftragsbearbeitung.

- Entgegennahme und Betreuung aller Kundenanfragen
- Erstellung von Kalkulationen und Angeboten sowie deren Nachverfolgung
- durch Überwachung und direkten Kontakt erreichen Sie die Umsatzziele Ihrer Bestandskunden
- durch den engen Austausch mit Ihren Bestandskunden wissen Sie stets über neue Projekte Bescheid und leiten diese an die Projektteams weiter
- Unterstützung der Projektteams (Projektarbeit und Terminvereinbarungen)
- enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit Einkauf und Auftragsbearbeitung

MIT DIESEM PROFIL PASSEN SIE AM BESTEN ZU UNS

Sie kombinieren Ihre sozialen Fähigkeiten mit Ihrer grundsoliden kaufmännischen Ausbildung. Sie sind motiviert und gewohnt auch unter Druck gut arbeiten zu können.

Zu Ihren wichtigsten Fähigkeiten und Kenntnissen gehören:

- mind. gute abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit einschlägiger Berufserfahrung im Vertrieb
- guter und sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen (Excel, Word und Outlook)
- schnelle Auffassungsgabe und zielgerichtete Arbeitsweise
- gute englische Sprachkenntnisse
- Ihre offene Art und Ihr emphatisches Verhalten machen Sie zum Teamplayer
- Kundenorientierung und Problemlösungsfähigkeit sind ebenso Ihre Stärken, wie
- sehr gute Organisationsfähigkeit und Zeitmanagement

DAS BIETEN WIR IHNEN

- familiengeführte Unternehmensgruppe mit kurzen Entscheidungswegen
- Sie sind direkt der Vertriebsleitung unterstellt und berichten auch an diese regelmäßig
- offene und freundliche Unternehmenskultur und Kommunikation auf Augenhöhe
- leistungsgerechte Bezahlung und Zusatzleistungen (Urlaubs- und Weihnachtsgeld, VWL, betriebliche Krankenzusatzversicherung und BAV)
- gemeinsame Mittagessen, Firmenevents, Fahrradleasing und Incentives

KONTAKT & BEWERBUNG

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per Mail an personal@actron.de (in einer PDF). Ihre Ansprechpartner sind Frau Claudia Sirtl und Herr Daniel Müller | ACTRON AG, Justus-von-Liebig-Straße 2-14, 85435 Erding

